

WSD permanent security GmbH

PRAKTIKUM IM BEREICH SALES

AUCH FÜR
WERK
STUDENTEN

Du interessierst Dich für einen oder mehrere der Bereiche Sales/Sicherheitslösungen/Sicherheitstechnik/Sicherheitsanalysen, wolltest schon immer etwas wirklich Sinnvolles tun und nicht nur einen Job, sondern eine Aufgabe haben, bei der Du mit Leidenschaft dabei bist? Dann bist Du bei uns genau richtig! Erfahre, welche Möglichkeiten es für Dich ganz persönlich bei uns gibt und wie viel Spaß das arbeiten in einem richtig guten Team macht.

DEINE MISSION AUFGABENBESCHREIBUNG



Vertriebsstrategien/ Marktanalyse

Du unterstützt uns bei der Identifizierung von potenzieller Neukundensegmenten und bei der Erstellung von Vertriebsstrategien sowie bei der Umsetzung dieser - deine kreative Sichtweise und Analysefähigkeiten sind gefragt!



Angebotsgestaltung

Du Unterstützt bei der Angebotsgestaltung und lässt die Ergebnisse unserer Sicherheitsanalysen einfließen. Dabei schaffst Du es die Mehrwerte deutlich herauszuarbeiten.



Maßnahmen der Bestandskundenpflege

Du unterstützt bei der Kommunikation mit unseren Bestandskunden, Evaluationen und der Ableitung entsprechender Maßnahmen – Deine Kommunikationsfreude ist hier genau richtig!



Sicherheitsanalysen

Du hast Spaß daran Sicherheitsanalysen zu erstellen und dir Gedanken darüber zu machen, Optimierungspotenziale zu erkennen und mögliche Sicherheitslücken zu schließen.

DEINE SUPERKRÄFTE ERWARTETE QUALIFIKATIONEN



Du hast einen kreativen Geist mit dem Drang, Neues auszuprobieren.



Du hast Bock, dich in die Welt der Sales-Prozesse zu vertiefen und diese mitzugestalten.



Du kannst Kunden:innen mit deiner freundlichen und enthusiastischen Art begeistern.



Du hast ein Auge für Details und sorgst dafür, dass unsere Kunden ein begeisterndes Serviceerlebnis bereits im Verkaufsprozess erleben.



Du bist ein Kommunikationswunder und kannst sicherstellen, dass unsere Kunden immer up-to-date sind und unterstützt unseren Vertrieb aktiv.



UNSER ANGEBOT WAS WIR DIR BIETEN



Ein dynamisches Arbeitsumfeld mit vielfältigen Aufgaben und Herausforderungen.



Eine Atmosphäre, in der Spaß und Kreativität an erster Stelle stehen.



Die Möglichkeit deine eigenen Ideen einzubringen und weiterzuentwickeln.



Einblicke in die Welt des Vertriebs und Managements.



Die Chance, dich kreativ auszutoben, echte Erfahrungen zu sammeln und dich persönlich und beruflich weiterzuentwickeln.



4-Tage-Woche Arbeitszeitmodell (Top Work-Life-Balance).



Remote-Tage für Home-Office und Workation möglich.



Dienstliches Job-Rad.



Mentorship und Schulungen durch erfahrene Sales-Profis.



Die Gelegenheit, an Sales-Projekten teilzunehmen und deine Fähigkeiten weiterzuentwickeln.



Die Aussicht auf eine langfristige Karriere im Sales-Bereich nach erfolgreichem Abschluss des Praktikums.

JETZT BEWERBEN HINWEISE ZUR BEWERBUNG

Bei Interesse freuen wir uns auf Deine Bewerbung. Einfach Deinen Lebenslauf an:



personal@wsd-sicherheit.de senden.

Vielen Dank und bis bald!

WSDfriends
bedeutet ein
freundschaftliches
miteinander auf
Augenhöhe und
Spaß bei der
Arbeit!